



ТЕКСТ Лори Краун Роджерс, заместитель главного редактора журнала *Modern Materials Handling*

## Мировой рынок напольного транспорта

### в 2011 году

Для получения экспертных комментариев о том, что говорят результаты прошлогодних продаж и что можно ожидать от рынка в 2012 г., редакция ММН обратилась к Джиму Морану (Jim Moran), который недавно покинул пост старшего вице-президента компании Crown и продолжает занимать должность председателя Ассоциации производителей индустриального транспорта (ITA). Аналитик отметил, что он оптимистично оценивает текущее состояние мирового рынка напольного транспорта, но все еще вынужден проявлять некоторую осторожность в отношении к составлению прогнозов. «Есть много причин, чтобы быть очень осторожным и пока отказаться от точных предсказаний, — сказал он. — Каждый знает, что экономика растет, но медленными темпами».

Итоги первых пяти месяцев 2012 г., поясняет Моран, показывают: согласно подсчетам, рынок напольного транспорта увеличился на 20% по сравнению с этим же пе-

\* Предыдущий рейтинг ММН и комментарий к нему см. в статье «Мировой рынок напольного транспорта в 2010 году», «СиТ», № 10, 2011 г.

риодом 2011 г. Однако он ожидает, что темпы роста за остальную часть года снизятся, и добавляет: «Есть все основания для неуверенности в подъеме экономики, и меня удивило бы, если темп роста был бы больше, чем 7–10% к тому времени, когда надо будет подводить итоги хозяйственного года».

Эти же оценки разделяют и компании — члены ИТА, которые каждый квартал делают прогнозы о том, что они ожидают от рынка в текущем году и в последующем. На основании информации, полученной по обратной связи с потребителями своей продукции, компании делают вывод, что спрос в 2012 г. увеличится приблизительно на 3% по сравнению с 2011 г.

#### Рост на региональных рынках

Если оценки членов ИТА в настоящее время отражают наиболее консервативный вариант перспек-



тивного развития рынка, то статистические данные за прошлый год показывают неплохой рост продаж внутри стран и во всем мире в целом. Согласно статистике ИТА объем заказов повысился на 22,67%, а объем продаж — на

Таблица 1. Структура рынка напольного транспорта по регионам мира в 2011 г.

Регион	Объем заказов, ед.		Рост, %	Количество отгруженной техники, ед.		Рост, %
	2010 г.	2011 г.		2010 г.	2011 г.	
Европа (53 страны/ территории)	267 436	330 616	23,62	252 290	324 073	28,45
Америка (55 стран/ территорий)	181 060	224 733	24,12	152 160	207 485	36,35
Азия (43 страны/ территории)	315 449	379 696	20,36	307 529	373 697	21,51
Африка (56 стран/ территорий)	15 534	17 587	13,21	14 243	17 194	20,71
Океания (29 стран/ территорий)	14 973	21 677	44,77	14 468	19 359	33,80
Всего в мире (236 стран/ территорий)	794 452	974 582	22,67	740 690	941 808	27,15

Источник: World Industrial Truck Statistics.



27,15% по отношению к 2011 г. В каждом из пяти глобальных географических регионов мира также имел место рост числа заказов и поставок.

Обе Америки стали рекорсменами 2011 г.: объемы поставок здесь были выше на 36,35%, а заказов — на 24,12%. Продажи на этих континентах увеличились с 152 160 ед. техники в 2010 г. до 207 485 ед. в 2011 г. Но Америки не были единственным интенсивно растущим рынком.

Поставки в Океанию увеличились на 33,8%. Если в 2010 г. сюда было отгружено 14 468 ед. напольного транспорта, то в прошлом году — уже 19 359 ед. В Европе продажи составили 324 073 ед. в 2011 г., что на 28,45% больше, чем в 2010 г. (252 290 ед.). В Азии продано 373 697 ед. в 2011 г. (307 529 ед. — в 2010 г.). Таким образом, потребляя больше техники, чем любой другой регион, Азия увеличила ее поставки на 21,51%. Африка сообщила об увеличении продаж на 20,71%: сюда поставлено 17 194 ед. в 2011 г. (14 243 ед. было в 2010 г.).

В целом по миру объем продаж напольного транспорта повысился с 740 690 ед. в 2010 г. до 941 808 ед. в 2011 г., и объем заказов поднялся до 974 582 ед. Если глобальные региональные рынки испытали общий рост, то лучшие 20 поставщи-



ков напольного транспорта сделали это независимо друг от друга.

### Десятка лидеров

Перечень компаний в основной, верхней, половине рейтинга остался неизменным. Лучшие пять поставщиков этого года — те же, что и прошлогодняя пятерка лидеров. Toyota с доходом \$5,9 млрд. возглавляет рейтинг. Под номером 2 стоит Kion Group, которая объявила о получении дохода в \$5,6 млрд. Эта цифра соответствует увеличению оборота на 23% по сравнению с 2010 г. и говорит о сокращении разрыва между поставщиками, занимающими первую и вторую по-

зиции. Концерн Jungheinrich, который прочно удерживает 3 место, сообщил о доходе в \$2,7 млрд., что на 13% выше аналогичного результата 2010 г.

Под номером 4 — NACCO Industries с оборотом \$2,5 млрд. Фирма Crown Equipment Corp. замыкает первую пятерку: ее доход в 2011 г. достиг \$2,1 млрд. В прошлом году обе эти компании сообщили о получении одинакового дохода (\$1,8 млрд.) и поделили между собой 4 место.

Из остальных поставщиков первой десятки сохранили свои позиции компании Mitsubishi Caterpillar Forklift, которая удерживается на 6 месте (\$1,4 млрд.) и повысила доход на 19%, и Komatsu, также вновь занявшая 7 место (\$1,1 млрд.). Nissan Forklift и Anhui Forklift раз-



делили 8 позицию, получив по \$1 млрд. дохода. Завершает десятку лидеров продвинувшаяся на одну позицию в рейтинге вверх компания Nippon Yusoki, оборот которой повысился на 12% и достиг \$879 млн.

### Изменения в рейтинге

В этом году в число 20 ведущих участников рынка вошел бразильский поставщик напольного транспорта Paletans Equipamentos. Предприятие, расположенное в Кравинхосе (муниципалитет г. Сан-Паулу, Бразилия), сообщило о полученном в прошлом году доходе в \$58 млн. (\$56 млн. в 2010 г.).

Другой участник прошлогоднего рейтинга — китайский поставщик напольного транспорта Hutsu, производящий технику под брендами Hutsu и T&U, — в 2011 г. выбыл из него. Компания сообщила о получении в прошлом году дохода в \$38,48 млн., что значительно меньше, чем в 2010 г. (\$69 млн.). Это снижение было приписано умень-

шению продаж на главном для компании европейском рынке и закрытию завода.

### Главные итоги

Чтобы попасть в список 20-ти лучших поставщиков напольного транспорта, подготовленный ММН в этом году, компания должна была сообщить о доходе по крайней мере в \$58 млн.

Объединенный доход пяти первых лидеров рейтинга в 2011 г. достиг \$18,8 млрд., что на 13,25% выше этого же общего результата по итогам 2010 г. (\$16,6 млрд.). Лучшие десять поставщиков в 2011 г. сообщили о совокупном доходе почти в \$24,2 млрд., тогда как в 2010 г. он равнялся \$24,17 млрд., а в 2009 г. — \$20,17 млрд. Также увеличилось количество компаний, которым удалось пересечь планку в миллиард долларов. Если сейчас девять из первой десятки лидеров сообщили о доходе не ниже этой цифры, то в 2010 г. их было семь и пять — в 2009 г.

Таблица 2. Рейтинг крупнейших производителей напольного транспорта в 2011 г.

Место	Компания	Место в рейтинге 2010 г.	Объем продаж по всему миру в 2011 финансовом году, млн. USD*	Бренды в Северной Америке	Место расположения штаб-квартиры
1	Toyota Industries Corp.	1	5900	Toyota, Raymond	Аичи, Япония
2	Kion Group	2	5600	Linde	Висбаден, Германия
3	Jungheinrich Lift Truck Corp.	3	2700	Jungheinrich	Гамбург, Германия
4	NACCO Industries	4	2500	Crown, Hamech	Нью-Бремен, шт. Огайо, США
5	Crown Equipment Corp.	4	2100	Hyster, Yale	Кливленд, шт. Огайо, США
6	Mitsubishi Caterpillar Forklift	6	1400	Mitsubishi, CAT, Rocla, Jungheinrich (только в Северной Америке)	Сагамихара, Япония
7	Komatsu Utility Co.	7	1100	Komatsu, Tusk	Токио, Япония
8	Nissan Forklift Corp.	8	1000	Nissan, Barrett, Atlet	Токио, Япония
8	Anhui Forklift Group	10	1000	Heli	Хефей, пров. Анчун, КНР
10	Nippon Yusoki Co.	11	879	В США не поставляется (в других регионах продается под брендом Nichiyu)	Киото, Япония
11	TCM Corp.	9	746	TCM	Токио, Япония
12	Clark Material Handling	12	677	Clark	Сеул, Южная Корея
13	Doosan Infracore	13	532	Doosan Infracore	Сеул, Южная Корея
14	Zhejiang Hangcha Engineering Machinery Co.	14	381**	HC	Ханчжоу, КНР
15	Hyundai Heavy Industries	15	374	Hyundai	Ульсан, Южная Корея
16	Tailift	16	152**	Tailift, World-Lift	Тайчун, Тайвань
17	Combilift	17	125	Combilift	Монаган, Ирландия
18	Hubtex	18	91**	Hubtex	Фулда, Германия
19	Godrej & Boyce	20	64	В США не поставляется	Мумбай, Индия
20	Paletans Equipment	—	58	В США не поставляется	Кравинхос, Бразилия

\* Доходы рассчитывались на основе обменных курсов валют на 31.12.2011 г.

\*\* Данные основаны на экспертной оценке развития рынка.



### Основные тенденции и события

Одновременно с фактами, свидетельствующими о росте доходов компаний-поставщиков, также наблюдается и тенденция к повсеместному расширению применения «зеленых» инициатив. «Нет никаких сомнений, что продолжает расти интерес к мероприятиям по защите окружающей





- класс 1 — вилочные противовесные электропогрузчики с пневматическими или бандажными шинами;
- класс 2 — узкопроходные электроприводные машины с массивными шинами;
- класс 3 — электроприводная погрузочная техника с поворотной рукояткой и площадкой для оператора или без нее;
- класс 4 — вилочные погрузчики с противовесом, двигателем внутреннего сгорания и массивными шинами, подходящие для ис-

- пользования внутри помещений на твердых дорожных покрытиях;
- класс 5 — вилочные погрузчики с противовесом, двигателем внутреннего сгорания и пневмошинами, подходящие для использования вне помещений, в том числе на неровных дорожных покрытиях;
  - класс 6 — тягачи и тележки без вил с электромотором или двигателем внутреннего сгорания, со способностью буксировать груз массой не менее 1 тыс. фунтов;
  - класс 7 — вилочные погрузчики высокой проходимости, почти

исключительно оснащенные дизельными двигателями и пневматическими шинами и используемые вне помещений в условиях бездорожья. Место в рейтинге определяется на основании доходов каждой компании от продаж по всему миру, полученных в течение 2011 финансового года. Представленные поставщиками финансовые показатели в иностранной валюте пересчитаны по курсу доллара на 31 декабря 2011 г.

Перевод с английского В. Петровой

Комплексное оснащение складов и предприятий в России

## КОМПАНИЯ ИННОВАЦИЙ И ТЕХНОЛОГИЙ

Большегрузные погрузчики, ричстакеры  
 Взрывозащищенные погрузчики, штабелеры  
 Погрузчики, электропогрузчики, автопогрузчики  
 Складская техника, штабелеры, ричтраки, тележки  
 Многоходовые, четырехходовые, боковые погрузчики  
 Фронтальные, телескопические погрузчики, минипогрузчики  
 Автоматизированные складские системы, автоматические склады  
 Грузоподъемное оборудование, магнитные захваты  
 Поломоечные, подметальные машины, пылесосы  
 Складское оборудование, стеллажи, архивы  
 Пластиковые поддоны, ящики, контейнеры  
 Складские, офисные, морские контейнеры

**CLARK** THE FORKLIFT  
**WACKER NEUSON**  
**MIRACLEX**  
**BAUMANN** CAVIATION SIDELoadERS  
**KARDEX** ONE FOR ALL.  
**ROCLA**  
**KÄRCHER** makes a difference  
**HUBTEX**  
**Genkinger HUBTEX**  
**WALKER**

**CARGOTEC** HIRB · KALMAR · MACGREGOR  
**comac** professional people  
**ALLIBERT**  
**LAVOR** PRO  
**CONTAINEX** Помещения из контейнеров  
**linpac.kiit.ru**

Тольятти (8482) 735-121, 735-122  
 Москва (495) 505-89-15

[www.kiit.ru](http://www.kiit.ru) e-mail:office@it-comp.ru  
[neusonkramer.kiit.ru](http://neusonkramer.kiit.ru)