

ОБЗОР РЫНКА МИНИ-ПОГРУЗЧИКОВ

Окончание. Начало читайте в №5/2009 журнала.

/ На российском рынке, особенно на Дальнем Востоке и в Сибири, пользуются успехом мини-погрузчики с бортовым поворотом южнокорейской марки Doosan концерна Doosan Infracore, ранее известной под именем Daewoo-Doosan. В Россию поставляются пять их моделей грузоподъемностью от 682 до 1 134 кг, оснащенные двигателями Cummins (США). В этом концерне, видимо, очень неплохо знают потребности российского рынка, и он успешно конкурирует с отечественными предприятиями. Им предлагается модели, пользующиеся наибольшим спросом, грузоподъемностью 600–1 200 кг, с рычаговым управлением, которое существенно дешевле джойстикого.

С тарейшим, отмечающим в текущем году 150-летний юбилей, производителем компактной строительной техники является немецкая компания Ghel, более 25 лет выпускающая универсальные мини-погрузчики. В 2008 г. она начала поставку в нашу страну новой серии универсальных мини-погрузчиков, в которых удачно сочетаются традиционное немецкое качество и относительно невысокая цена. Самая крупная модель мини-погрузчика Ghel – SL7810E – имеет систему вертикального подъема стрелы.

На российский рынок со своими мини-погрузчиками обновленной конструкции вышла известная канадская фирма Thomas Equipment Incorporated Company, которая уже более 40 лет поставляет их во многие страны мира. В ее производственную программу входят восемь моделей колесных мини-погрузчиков и одна гусеничная. Все эти модели имеют прочную конструкцию, усовершенствованную систему безопасности. Для смазки их цепного привода и гидросистемы используется один тип моторного масла (10W30). Одновременно компания предлагает для продажи 40 видов сменного навесного оборудования.

Наряду с именитыми производителями строительной техники, российский рынок активно осваивают новые зарубежные предприятия. Среди них – словацкая производственно-коммерческая компания WAY Industry, выпускающая мини-погрузчики под маркой Locust и широкий ассортимент навесного оборудования к ним. Эта компания создана в 1999 г. на базе концерна ZTS Detva, который еще в 80-е гг. поставил в СССР 5 тыс. мини-погрузчиков. Они до сих пор эксплуатируются в ряде российских предприятий и положительно себя зарекомендовали. В производимых ею ныне мини-погрузчиках используются основные узлы и агрегаты ведущих проверенных временем мировых фирм, в частности, двигатели YANMAR и KUBOTA (Япония), гидравлическая система BOSCH-REXROTH (Германия). Кроме этого, машины Locust отличаются довольно низким расходом топлива за счет системы LUDV, регулирующей мощность двигателя в зависимости от воспринимаемой им нагрузки.

В последнее время на российский рынок особенно настойчиво пробиваются со своими мини-погрузчиками китайские компании. В их числе SHANDONG GUANGMING MACHINERY COMPANY LTD (SGMC), выпускающая мини-погрузчики под маркой Wecan, компании Sunward, LiuGong и др., широко использующие в своих машинах комплектующие, заимствованные у передовых машиностроительных фирм.

Основные технические характеристики колесных мини-погрузчиков с бортовым поворотом зарубежного производства, представленных на продажу в России наиболее значимыми их производителями,

представлены в табл. 1. И это далеко не полный их перечень.

Всей этой армаде зарубежных производителей мини-погрузчиков, как известно, конкурентно противостоят два российских производителя таких машин – ФГУП ПО «Уралвагонзавод» (Нижний Тагил) и АО «Курганмашзавод», а также предприятие «Амкодор» (Минск) из Беларуси.

В нашей стране производство мини-погрузчиков регламентируется ГОСТ Р 51601-2000 «Погрузчики строительные одноковшовые. Общие технические требования».

Федеральное государственное унитарное предприятие «Курганмашзавод» – один из крупнейших российских изготовителей военной техники, выпускающий помимо нее и машины производственного назначения, в т.ч. мини-погрузчики с бортовым поворотом. По сути дела, началом отечественного производства мини-погрузчиков с бортовым поворотом следует считать 1991 г., когда Курганмашзавод стал изготавливать по лицензии модель МКСМ-800 грузоподъемностью 800 кг. Прототипом ее стала словацкая модель UNC-060, которая стартовала в 1981 г. Таким образом, модель МКСМ-800 изначально отставала по своим конструктивным параметрам от передовых мировых образцов этой машины. Со временем стало понятно, что модель МКСМ-800 требует серьезной модернизации. В 2006 г. было принято решение расширить уже на новой технической основе модельный ряд этих погрузчиков путем введения новой версии – МКСМ-600 грузоподъемностью 600 кг. На МКСМ ранее устанавливаемый двигатель отечественного производства был заменен на более совершенный немецкий HATZ. Новая улучшенная система гидравлики совместно с этим мотором сделали возможным использование МКСМ в диапазоне температур от –40 до +40°C, что в российских условиях является большим преимуществом. Реализацию продукции Курганмашзавода приняло на себя ОАО «ЧЕТРА-Промышленные машины», входящее в состав крупнейшего российского машиностроительного холдинга ООО Концерн «Тракторные заводы». На мировом рынке коммунальной техники МКСМ-600 была представлена под маркой СНЕТРА-600. Она явно ориентирована на использование в коммунальном хозяйстве, а также для работы в крытых складских помещениях, т.к. благодаря своим небольшим габаритам может проходить в малые проемы.

В 2007 г. была представлена еще одна модификация мини-погрузчика производ-



Табл. 1

МОДЕЛЬ	номинальная грузоподъемность, кг	эксплуатационная масса, кг	опрокиды вающая нагрузка, кг	тип двигателя	мощность, л. с.	скорость, км/ч
Locust						
Locust L752	750	2 940	1 500	YANMAR 4TNE	58	12,0
Locust L853	850	3 236	1 700	YANMAR 4TNV94L-NWI	58	13,0
Locust L1203	1 200	3 950	2 400	YANMAR 4TNV98	71	12,0
Locust L1203 Telspeed	1 200	4 400	1 120	YANMAR 4TNV98	85	18,0
Sunward						
Sunward SWL 2810	725	2 780	1 450	YANMAR 4TNV84T	52	14,0
Sunward SWL 3210	950	3 250	1 900	KUBOTA V 330D1	75	13,0

ства Курганского завода – МКСМ-1000 грузоподъемностью 990 кг. Затем модельный ряд этого завода пополнился еще тремя моделями МКСМ: 400, 1 200 и 1 400 грузоподъемностью соответственно 485, 1 200 и 1 400 кг. Естественно, что модернизация моторной и гидравлической части вызвала увеличение себестоимости и с этим подорожание цены машины, однако завод пошел на это, стараясь по качеству свои мини-погрузчики поставить в один ряд с их зарубежными передовыми образцами. В то время как отдельные иностранные компании в связи с кризисным падением спроса пошли на некоторое снижение цен на свою продукцию. Финансовые результаты текущего года покажут, насколько была целесообразна эта акция. Впрочем, Курганмашзавод в вопросах качества имеет хорошие традиции, привитые ему военпредами и, сохранив их, возможно, сможет по цене на свою продукцию встать вместе с передовыми зарубежными производителями.

Нижнетагильское ОАО Научно-производственная корпорация «Уралвагонзавод», помимо железнодорожного подвижного состава, производит военную и строительную технику, а также мини-погрузчики с бортовым поворотом. Сначала освоения их уже выпущено свыше 7 тыс. ед. В настоящее время изготавливаются три их модели: ПУМ-500, ПУМ-500У и ПУМ-1200, мощностью соответственно 30, 32,3 и

76 л.с. ПУМ-500У отличается от ПУМ-500 тем, что оснащен вместо отечественного высокоэффективным немецким двигателем HATZ. Перспективной моделью этого завода является ПМК-6.02 грузоподъемностью 600 кг, массой (с ковшем) 2 760 кг, с двигателем F3L2011 немецкой фирмы Deutz, отвечающая требованиям агентства по охране окружающей среды США (EPA II) и Европейского союза в отношении токсичности выхлопных газов двигателей внедорожной техники.

Погрузчики производства Уралвагонзавода рассчитаны на эксплуатацию в районах с умеренным климатом с наружной температурой воздуха от –30 до +40°С.

Беларусь на российский рынок поставляет мини-погрузчики, которые изготавливает ОАО «Амкодор». Это один из крупнейших машиностроительных в Беларуси заводов, основанный более 75 лет назад, с хорошими традициями, поставляющий свою продукцию в Европу и страны СНГ. В России им представлены две модели мини-погрузчиков – Амкодор-208А и Амкодор-211 грузоподъемностью 1 050 и 1 200 кг. Около 90% своей продукции Амкодор реализует в России.

Основные технические характеристики колесных мини-погрузчиков с бортовым поворотом российского и белорусского производства, представленных на отечественном рынке, приведены в табл. 2.

На отечественном рынке мини-погрузчиков, как, впрочем, и на любом другом возникает важнейший вопрос: «Почем?». Продавец, ориентируясь на конъюнктуру рынка, выдвигает свою версию, по какой цене он продал бы. Далее – торговля. Могут быть уступки в цене или компенсация их какими-либо услугами, формой оплаты, опциями и т.п. Покупка завершается компромиссом, найденным между продавцом и покупателем. Каждый из них ориентируется на спрос и предложение на рынке, на соотношение «цена/качество», а также на репутацию изготовителя, его опыт, добросовестность. Имеет значение также репутация примененных в машине узлов и деталей, приобретенных заводами-изготовителями у именитых, пользующихся мировым авторитетом фирм производящих мини-погрузчики.

По состоянию на II полугодие 2009 г. и соответствующий период предыдущего года на некоторые модели мини-погрузчиков, приведенные в табл. 3, продавцами запрашивались в рублевом исчислении следующие цены.

Рассматривая данную таблицу, надо учитывать, что сам измеритель цены – рубль – за истекший кризисный год подешевел. Соответственно, видимое подорожание продукции New Holland в среднем на 7% условно и едва ли покрывает рублевую инфляцию. В ходе конкурентной борьбы высокотехно-

Табл. 2

МОДЕЛЬ	двигатель	номинальная мощность, л. с.	максимальная грузоподъемность, кг	преодолеваемый подъем, °	длина с ковшем, мм	ширина, мм	высота, мм	эксплуатационная масса, кг
Курганмашзавод								
МКСМ-400	HATZ 2M41	36	500	13	3 200	1 400	2 200	2 400
МКСМ-600	HATZ 2M41	36	650	13	3 200	1 400	2 200	2 400
МКСМ-600	Cummins AR300	36	650	13	3 200	1 400	2 200	2 400
МКСМ-800	HATZ 2M41	44	800	13	3 270	1 680	2 215	2 800
МКСМ-1000	HATZ 3M41	52,9	990	13	3 270	1 680	2 215	3 400
МКСМ-1200В	HATZ 4M41	56	1 200	13	3 270	1 680	2 215	3 400
МКСМ-1400В	HATZ 4M44	56	1 400	13	3 270	1 680	2 215	3 400
ОАО «Уралвагонзавод»								
ПУМ-500	Д-120.10	30	500	9	3 400	1 566	2 260	2 760
ПУМ-500У	HATZ	32,3	500	9	3 400	1 566	2 260	2 760
ОАО «Амкодор» (Беларусь)								
Амкодор-208В	Д-242	60	1 050	10	3 480	1 820	2 305	3 700
Амкодор-211	Д-242	60	1 200	12	3 520	2 140	2 270	3 800

Табл. 3

МОДЕЛЬ	грузоподъемность, кг	мощность, л. с.	цена, 2008 г., руб.	цена, 2009 г., руб.
Gehl				
SL 4640 DXT	815	60	1 140 000	915 000
SL 5640 DXT	1 135	82	1 410 000	1 150 000
SL 7810 DXT	1 800	99	1 630 000	1 540 000
New Holland				
L140	630	30	740 100	740 100
L150	640	37	750 200	750 200
L160	795	41	850 000	873 000
L170	800	50	870 000	963 000
L180	1 134	60	1 200 000	1 344 000
L185	1 134	78	1 210 000	1 354 000
Mustang				
2 026	476	46	895 000	995 300
2 041	612	46	970 000	1 058 200
2 044	658	47	1 020 000	1 200 000
2 054	748	47	1 105 000	1 200 000
2 066	907	60	1 235 000	1 361 000
2 076	998	80	1 326 000	1 487 000
2 086	1 179	80	1 970 000	1 621 000
Doosan				
Doosan 440 Plus	895	48	990 000	885 000
МКСМ-800	800	52,9	815 000	915 000
ЛУМ-500	500	30	640 000	650 000

логичная немецкая компания Gehl снизила цены на свои мини-погрузчики, об удешевлении цен на свою продукцию заявила и южнокорейская компания Doosan. А ведь цены зарубежной техники отягощены еще и ввозной пошлиной. Это говорит о превышении предложений над спросом.

Однако, предел снижения цены ограничивается себестоимостью производства товара, в силу этого некоторые российские машиностроительные предприятия, начавшие было производство мини-погрузчиков, прекратили его.

Отечественная техника, в отличие от зарубежной, проигрывает в дизайне, а также эргономичности, которым все еще не уделяется должного внимания. Тем не менее, два российских предприятия все еще мини-погрузчики производят.

Помимо новых, на отечественном рынке продаются и бывшие в употреблении, стоящие значительно дешевле. К примеру, крупный японский мини-погрузчик New Holland LS170 грузоподъемностью 3,5 т производства 2007 г., отработавший 797 моточасов, стоит 875 тыс. руб.

Начинающие и небогатые строительные фирмы, фермерские хозяйства практикуют приобретение погрузчиков по лизингу с правом их дальнейшего выкупа. Ведь арендная плата в этом случае осуществляется практически за счет прибыли, получаемой от уже работающей машины.

Однако чаще всего подобная техника концентрируется в фирмах, специализированных на их содержании, сдаче ее в наем или выполнении с ее помощью работ по договорам подряда. Например, по Москве и Московской области посменное выполнение работ силами такой фирмы мини-погрузчиками Bobcat осуществляется по ценам, указанным в табл. 4.

При сдаче внаем заказчику машины без оператора цена аналогичная, но уже за сутки.

По Москве цена доставки мини-погрузчика одинакова во все ее места, по Московской области к ней добавляется примерно 80 руб. за каждый 1 км за пределами Московской кольцевой автомобильной дороги. По условиям договора, простои по вине заказчика оплачиваются им как за работу, а если машина не работала по вине подрядчика, то это время ему не оплачивается. Такие отношения стимулируют обе стороны к эффективной работе машины.

Машинопрокатные фирмы передают в аренду также и сменное навесное оборудование

отдельно от мини-погрузчиков. Цены на него не малые, однако, они не сопоставимы с ценами на приобретение однофункциональной машины. К примеру, аренда на одни сутки гидромолота, гидробура стоит по 3 тыс. руб., угловой щетки для уборки тротуаров и дорог – 2 тыс. руб., вил – 1 тыс. руб. При заключении договоров аренды на длительные сроки поставщики идут на предоставление скидок до 20%.

Подводя итог сказанному, можно сделать следующие заключения:

- мини-погрузчик произвел революцию в направлении сокращения ручного труда на погрузочно-разгрузочных работах, особенно в складах, на строительстве, в коммунальном и фермерском хозяйствах, где использование тяжелой техники или невозможно, или экономически нецелесообразно;

- использование феноменально широкой номенклатуры сменного навесного оборудования дает возможность мини-погрузчику функционально заменить собой несколько специализированных машин, в результате он востребован практически во всех отраслях производства;

- дальнейшее совершенствование конструкции мини-погрузчиков осуществляется, главным образом, в направлении автоматизации управления машиной, а также повышения степени эргономичности кабины, создания комфортных и безопасных условий работы оператора, повышающих производительность его труда;

- российский рынок мини-погрузчиков на сегодня насыщен предложениями об их продаже, главным образом, за счет зарубежных поставщиков, число которых с каждым годом возрастает, в то время как участие в нем отечественных предприятий имеет тенденцию к уменьшению. В кризисный период этим фирмам необходима государственная поддержка, чтобы окончательно не потерять рынок сбыта отечественных мини-погрузчиков;

- на отечественном рынке мини-погрузчиков продавцами предлагаются потребителю всевозможные удобные для него условия оплаты покупки, в т.ч. рассрочка, передача машин в пользование на лизинговых условиях с возможностью дальнейшего выкупа. Предприятия-изготовители стимулируют покупки, организуя на территории нашей страны постоянно пополняемые склады запасных частей;

- одна из наиболее рациональных форм эксплуатации мини-погрузчиков – сосредоточение их в фирмах, специализированных по содержанию средств механизации, передача их потребителю в аренду или выполнение для него работ своими силами по договорам.

/ Леонид ТОЛМАЧЕВ,
аналитик «Индустрия-инфо»

Табл. 4

МОДЕЛЬ	цена с НДС за 7 ч работы и 1 час на доставку (за смену)		цена доставки, руб.
	с ковшом	с гидромолотом	
Bobcat T-180	6 500	7 500	5 000
Bobcat S-130	5 000	7 500	5 000
Bobcat S-175	5 000	7 500	5 000